

REFERENCJE

Murator S.A. rozpoczął współpracę z firmą Gamma w roku 2009 i kontynuuje ją w roku 2010. W ramach projektu szkoleniowego, dofinansowanego z EFS, trenerzy tej firmy zrealizowali następujące tematy szkoleniowe:

1. Budowanie zespołu – rozwijanie potencjału grupy – 4 dwudniowe szkolenia
2. Wystąpienia publiczne i prowadzenie prezentacji – 4 dwudniowe szkolenia
3. Budowanie lojalności i długotrwałych relacji biznesowych – 5 dwudniowych szkoleń
4. Negocjacje handlowe – 1 dwudniowe szkolenie
5. Sprzedaż przez telefon i profesjonalna obsługa klienta – 2 dwudniowe szkolenia
6. Skuteczne techniki sprzedaży – 1 dwudniowe szkolenie

Łącznie 34 dni.

Zrealizowane szkolenia poza rozwojem kompetencji menedżerskich i sprzedażowych miały za cel integrację firmy (po przejściu przez Wydawnictwo Murator redakcji „Super Expressu”).

Współpracę szkoleniową oceniamy dobrze. Uczestnicy wskazywali w ankietach poszkoleniowych, że trenerzy dysponują dużym doświadczeniem biznesowym, ich wskazówki i uwagi są praktyczne, do zastosowania w codziennej pracy.

Na poziomie przygotowania i obsługi projektu trenerzy i konsultanci Gammy byli zaangażowani w poznanie mechanizmów związanych z rynkiem reklamy, pracy Wydawnictwa oraz specyfiki Organizacji.

Rekomendujemy firmę Gamma jako skutecznego i sprawdzonego partnera szkoleniowego.

Z poważaniem,



Anna Rosa
Szef działu personalnego